



## Attraktive Führungsaufgabe im Firmenkundengeschäft einer Sparkasse

Unser Auftraggeber ist eine Sparkasse im Hamburger Umland, die für ihre gewerblichen und privaten Kunden aus der Metropolregion seit langem ein leistungsfähiger Partner ist. Im Firmenkundenbereich bietet die Sparkasse hierzu mit Unterstützung von entsprechenden Spezialisten eine Rundumbetreuung in allen für die Kunden relevanten Feldern. Im wirtschaftsstarke Geschäftsgebiet der Metropolregion bieten sich für die Sparkasse dabei attraktive Kundenpotenziale. Für den direkt an die Stadt Hamburg grenzenden Teil des Geschäftsgebietes sucht unser Auftraggeber eine vertriebs- wie führungsstarke Persönlichkeit als

## Regionalleiter (w/m/d) Firmenkunden

### Ihre Aufgaben

- > die Führung, Steuerung und vertriebliche Weiterentwicklung des ca. 20-köpfigen Teams (Firmen- und Gewerkekundenberater/-innen, Freiberuflerbetreuer/-innen sowie Assistenten), z. B. als Coach, steht im Mittelpunkt der Aufgabe
- > für Ihr Team haben Sie die umfassende Ergebnis- und Ertragsverantwortung für das Firmenkundengeschäft in der Region mit dem Ziel einer Intensivierung und Akquisition von Kundenbeziehungen in der gewerblichen Wirtschaft
- > dabei übernehmen Sie persönlich eine Co-Betreuung ausgewählter Engagements, pflegen Kontakte sowie eine Vernetzung und repräsentieren die Sparkasse in der regionalen Wirtschaft
- > bei Bedarf wirken Sie zudem an vertriebsrelevanten Projekten der Sparkasse mit

### Was können Sie erwarten?

- > eine exponierte vertriebliche Führungsaufgabe mit umfangreicher Verantwortung und vielfältigen Gestaltungsmöglichkeiten in einer marktorientierten Sparkasse
- > einen sicheren Arbeitsplatz bei einem erfolgreichen Unternehmen mit einem attraktiven Weiterbildungsangebot und Chancen zur persönlichen Entwicklung

### Ihr Profil

- > Basis Ihrer Erfahrungen bilden eine Bankausbildung sowie eine ergänzende theoretische Qualifikation und idealerweise mehrjährige Führungserfahrungen im Firmenkundengeschäft
- > Sie verfügen über qualifizierte Erfahrungen und Kenntnisse im gewerblichen Kreditgeschäft, auch mit größeren sowie komplexen Engagements, und in der umfassenden Beratung bzw. Betreuung von anspruchsvollen Firmenkunden
- > als erfahrene Führungskraft verstehen Sie es, ein Vertriebsteam zu motivieren und zum Erreichen anspruchsvoller Ergebnisse zu führen, dabei verkörpern Sie eine Vorbildfunktion in Bezug auf Engagement, Kundenkontakt und Vertriebsstärke
- > ein überzeugendes Auftreten sichert Ihnen Akzeptanz als Führungskraft sowie als Repräsentant der Sparkasse, auch bei gestandenen Persönlichkeiten

- > eine Vergütung, die der Bedeutung der Stelle gerecht wird, einschließlich einer attraktiven erfolgsorientierten Komponente und entsprechender Zusatzleistungen
- > variable Arbeitszeitregelungen und Notfallbetreuung von Kindern über einen externen Anbieter

**Jetzt bewerben**

Klingt dies für Sie nach einer reizvollen Herausforderung? Dann bewerben Sie sich mit aussagekräftigen Unterlagen (einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung sowie dem möglichen Eintrittstermin) in unserem [Online-Portal](#) oder per E-Mail [jobs@hsp-consulting.de](mailto:jobs@hsp-consulting.de). Zur telefonischen Vorabklärung Ihrer Fragen stehen Ihnen Herr Dr. Hasselmann (Tel. 040-369 853 30) oder Frau Gabriele Will (Tel. 040-369 853 60) gern zur Verfügung. Vertraulichkeit und Diskretion dürfen Sie voraussetzen.